

اشار اعلان د. كمال الجنزوري رئيس الوزراء الانتهاء من برنامج الخصخصة قبل عام 2000 ردود فعل واسعة بين المسؤولين والخبراء في السوق والذين استبعدوا أن يتحقق ذلك للعديد من الاسباب من بينها أن الحكومة لم تنجح إلا في بيع 64 شركة فقط منذ

بداية برنامج الخصخصة عام 1991 وحتى الآن فهل تستطيع بيع باقى الشركات في 4 سنوات...!!

يضاف إلى ذلك العديد من العقبات والمشاكل التي تواجه برنامج الخصخصة والتي لم تجد طريقها للحل حتى الآن..!

□ تحقيق - خالد سيف الدين:

وقد أكد تقرير رسمي اعتمده الدكتور عاطف عبيد وزير قطاع الأعمال ان اجمالي الشركات التي تم توسيع قاعدة الملكية فيها بلغ 28 شركة طبقا لاصحائية عام 1996 من اجمالي 276 شركة عامة منها 24 شركة جرى توسيع قاعدة ملكيتها من خلال بورصة الأوراق المالية وتحول منها 19 شركة للقانون 159 لسنة 81. واعترف التقرير ان حوالي 9 شركات من الـ 28 شركة مازالت تحت مظلة القانون 203 والتي لم يتم بيعها بالكامل ومازالت الحكومة صاحبة الاغلبية فيها. بل إن ما تم بيعه من شركات قطاع الأعمال العام منذ بداية الاصلاح الاقتصادي عام 91 وحتى الآن أي على مدى 6 سنوات لم يتجاوز 64 شركة عامة. ولعل ما يجعلنا غير متفائلين بتحقيق حلم الدكتور الجنزوري رئيس الوزراء من أن برنامج الخصخصة سوف ينتهي عام 2000 هو أن هناك العديد من الجهات والمؤسسات الاقتصادية العامة لم يبدأ فيها أي اصلاح اقتصادي بل لم يوضع لها حتى الآن برنامج للخصخصة.

وقدرت مصادر رسمية قيمة هذه الهيئات بحوالي 629,439 مليار جنيه «بدون شركات الانتاج الحربي» وقد بلغت قيمة الهيئات الاقتصادية 180,7 مليار جنيه وشركات التأمين 8,2 مليار جنيه وشركات قطاع عام قيمتها 24,9 مليار جنيه وهيئات خدمية قيمتها 3 مليارات جنيه ومشروعات اقتصادية بالمحافظات تبلغ قيمتها 309 ملايين جنيه.

وهذا يدفعنا إلى التساؤل من جديد هل يمكن بيع هذه الاصول العامة خلال أقل من أربع سنوات فقط أي



صبري
عجلان



نادر
رياض

عام 2000 رغم أن وزارة قطاع الأعمال لم تتمكن إلا من بيع 64 شركة فقط من 91 حتى 96.

مستحيل!

وإذا كانت الارقام تؤكد عدم امكانية تحقيق حلم رئيس الوزراء فان الخبراء والمسؤولين والمستثمرين يؤكدون هذا أيضا لعدة أسباب منها عدم وضوح برنامج الخصخصة في بعض جوانبه واحجام المستثمرين الاجانب عن شراء شركات قطاع الأعمال بل ورفض القطاع الخاص التوسع في شركاته عن طريق شراء القطاع العام.

وقد أكد المهندس محيي الدين أبو علم رئيس الشركة القابضة للصناعات الهندسية أن هناك الكثير من المشاكل التي تجعل المستثمر الاجنبي يحجم عن

شراء شركات قطاع الأعمال منها ما يتعلق بالضرائب المفروضة على هذه الشركات والنص في عقود البيع على عدم تسريح العمالة بالاضافة إلى وجود منازعات قضائية بين شركات قطاع الأعمال العام والعديد من الجهات الأخرى ومنها الموزعون والمحافظات وهو ما يجعل التخلص من شركات قطاع الأعمال صعبا للغاية. بالاضافة إلى القيود الأخرى المتمثلة في الروتين والقوانين التي تحد من حرية الادارة في اتخاذ القرارات.

إدارات متخصصة

الدكتور صبري عجلان مستشار وزير قطاع الأعمال العام سعى إلى ضرورة وجود إدارات متخصصة أسوة بما هو متبع في

بريطانيا والذي ثبت نجاحه بالفعل. ويقول إن هذا هو الحل الأمثل إذا أردنا تحقيق حلم رئيس الوزراء والوصول ببرنامج الاصلاح الاقتصادي إلى نهايته عام 2000 مشيرا إلى أن التخلص من وصاية الشركات القابضة على إدارات الشركات المباعية لن يتأتى إلا بوجود مثل هذه الإدارات المتخصصة لتتولى إدارة الشركات التي تم بيعها إلى جانب المستثمرين.

الهرولة في البيع

وقال نادر رياض رئيس شركة بافاريا إن برنامج الخصخصة مازال حتى الآن غامضا ولا نعرف الغرض منه وهل هو تصفية القطاع العام أم بيعه ونقل ملكيته للقطاع الخاص.

وأكد أن الهرولة في بيع القطاع العام أمر خطير ينبغي وضعه في الحسبان مؤكدا أن الهرولة تضر بمسيرة الصناعة وتجرد هذا القطاع الحيوي من كل امكانياته.

مشكلة القطاع العائلي

وقال الدكتور عادل اللبان رئيس مجلس إدارة البنك التجاري الدولي ان احجام القطاع العائلي عن التوسع بشراء أصول شركات قطاع الأعمال يعد عقبة أخرى أمام تحقيق هذا الحلم لأن القطاع العائلي لا يفضل التوسع بشراء القطاع العام ويفضل التوسع الذاتي لأنه كما يرى اصحاب هذا القطاع أنه توسيع أمن وبعيد عن مشاكل وتعقيدات شركات قطاع الأعمال.